

TeleSales: Teil-/Vollzeit

Kurzinfo:

Zu Verstärkung unseres Vertriebs-Teams suchen wir ab sofort Teil-/Vollzeitkräfte im Bereich TeleSales. Ob Praxissemester oder Nebenerwerb, besprechen Sie mit uns Ihre Wünsche und Ziele, die für Ihre berufliche Karriere von Vorteil sind. Wir unterstützen Sie bei Ihrer persönlichen Weiterentwicklung mit fundiertem Know-How, verbindlich und nachhaltig!

Wie bieten Ihnen:

- Ein engagiertes, dynamisches Team
- Spaß an der Arbeit
- Eine attraktive und innovative Arbeitsumgebung
- Anspruchsvolle und vielseitige Aufgaben
- Ein auf Sie individuell abgestimmtes Sales-Training
- Fachmännische Unterstützung, fundiertes Know How und Expertise im Bereich TeleSales.
- Ein Arbeitszeugnis als Basis für Ihren Berufseinstieg
- Eine überdurchschnittliche Bezahlung

Ihre Aufgaben...

Als Nebenerwerb:

- Entlastung und Zuarbeiten unserer Kundenberater
- Teils selbstständige Bearbeitung von Kundenanfragen
- Telefonakquise und Vertrieb unseres Produkt- und Dienstleistungsportfolios

Als Praxissemester:

- Konzeptionierung und Dokumentation einer (Tele-)Sales-Strategie in Zusammenarbeit mit unseren Kundenberatern

Nehmen Sie noch Heute Kontakt mit uns auf!

Unser Personalmanagement steht Ihnen für weitere Fragen gerne zur Verfügung:

Telefon: +49 (7121) 515 393 – 0
Fax: +49 (7121) 515 393 – 33
E-Mail: karriere@terrabit.de
Web: <http://www.terrabit.de>

Terrabit GmbH
Gerhard-Kindler-Str. 8
72770 Reutlingen

